

Vous êtes prêt à vivre une expérience intense, tant sur le plan humain que du travail ?

La routine n'est pas votre amie ?

Vous cherchez un projet professionnel avec de vraies valeurs et de l'autonomie dans une entreprise à taille humaine...

Alors venez nous rejoindre à la SICA la Beaufortaine !

La SICA la Beaufortaine est une filiale de la coopérative laitière du Beaufortain. Elle vise à conforter le revenu des producteurs, en valorisant le Beaufort et la viande issus des élevages du Beaufortain.

Dans le cadre de son développement, nous recherchons un responsable pour le magasin situé sur le site de production à Beaufort

Vos missions :

- Animer et organiser le travail d'une équipe de vente de 3 à 10 personnes selon les saisons,
- Transmettre et développer la culture des produits locaux et circuits courts à votre équipe,
- Assurer une véritable expérience-client tournée vers la Qualité des produits, du service et des conseils,
- Assurer le lien entre les services administratifs et comptables (tableaux d'activité, remise bancaire...) et le magasin,
- Être force de proposition dans l'animation commerciale du magasin,
- Veiller aux bons résultats économiques du magasins (augmentation de CA, marges, ...)
- Coordonner les approvisionnements du magasin en relation avec le service logistique qui centralise vos commandes,
- Proposer de nouveaux produits cohérents avec l'esprit de valorisation du terroir du magasin et de son circuit de visite.
- Identifier les nouvelles attentes clients et mettre en place les actions nécessaires à leurs satisfactions

Vos compétences :

- De formation commerciale, vous souhaitez vendre l'image de la montagne et saurez utiliser notre histoire Vraie, notre attachement à la qualité des produits,
- Dynamique, vous avez un charisme naturel qui vous permet d'entraîner une équipe dans vos projets, avec un management en douceur, mais qui sait marquer les limites,
- Votre sens du contact fait merveille aussi bien avec vos équipes que vis-à-vis des clients
- Vous êtes à l'aise avec les logiciels informatiques qui rendent la vie plus facile mais se montrent parfois capricieux,
- Vous bénéficiez d'une expérience (même courte) dans le management d'une équipe de vente

Infos poste :

- Prise de poste fin mars 2022
- CDI
- Temps plein 35h/semaine
- Temps de travail annualisé
- Rémunération : 1800/1900€ brut mensuel + primes mensuelles + primes annuelles + 13^{ème} mois